

Dettagli Personali

Nome: Alessandro Diasio
Phone: +39 348 6925053
Mail: alessandro@diasio.it
Skype: alessandro.diasio



Sommario

Da oltre 25 anni mi occupo di vendite in Italia e all'estero per conto di Aziende di varie dimensioni e trasversalmente in diversi settori spaziando dalla metalmeccanica alle soluzioni digitali.

Negli ultimi 5 anni, oltre a svolgere regolarmente la mia attività di Commerciale aiutando Aziende e Start up nel mondo della ristorazione a migliorare le proprie vendite e fatturati, mi sono avvicinato al digitale frequentando diversi corsi sia italiani che internazionali di digital Marketing e Growth Hacking tenuti dai maggiori esponenti del settore i quali mi hanno dato modo di conoscere sia tecniche che strumenti che utilizzo quotidianamente con successo.

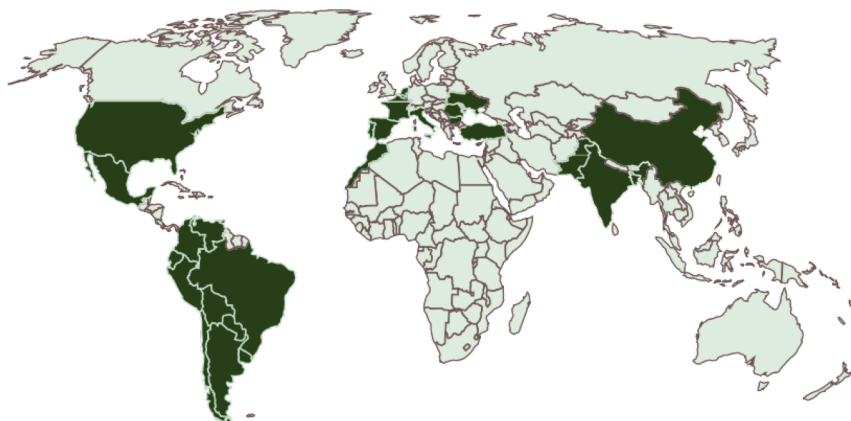
Esperienze Professionali

- 2004 – 2022 Sales & Marketing Area | Vari settori**
Freelance
 - Analisi di Mercato e dei Competitors.
 - Pianificazione, gestione e coordinamento rete di Agenti.
 - Attuazione Politiche Commerciali e Strategie di Marketing delle Aziende Partner
 - Gestione Trattative Complesse.
- 2001 – 2004 Capo Area Nielsen 3 | Settore Robotica per Automotive**
Symach srl
 - Funzioni di Product Specialist.
 - Affiancamento e Formazione Agenti e Rivenditori.
 - Pianificazione e Supporto per il raggiungimento degli Obiettivi di Budget.
 - Attuazione Strategie di Marketing della Azienda.
- 1999– 2001 Titolare| Macchine e Ricambi per Conceria**
Tantech srl
 - Pianificazione Strategie di Marketing.
 - Team Building e Coordinamento rete Agenti e Rivenditori Worldwide.
 - Gestione Commesse complesse.
 - Rapporti con Fornitori e Aziende Partners.
- 1992– 1999 Export Sales Area Manager | Macchine per Conceria**
Flamar Italia S.p.A | Alpe S.p.A
 - Attuazione Politiche Commerciali e Strategie di Marketing delle Aziende Partner.
 - Gestione e coordinamento rete di Agenti.
 - Analisi di Mercato e dei Competitors.
 - Acquisito Esperienza Commercio Internazionale.

Educazione

- 1988– 1989 Diploma Istituto Tecnico Commerciale “ITCG Nobel Napoli”**
Votazione: 46/60

Esperienze Internazionali



Highlight

- International Sales
- Team Management
- Negotiation
- Marketing Strategy
- Industrial Dynamics
- Market Analysis
- Technical Skills
- Lead Generation
- Growth Hacking Mindset

Certificazioni e Corsi

- Growth Hacking Master Class
- Funnel Secrets
- Funnel Marketing Formula
- Wordpress
- Conversion Kit
- Active Campaign

Technical Skills

- Excel ★★★★★☆
- PowerPoint ★★★★★☆
- Photoshop ★★☆☆☆☆
- Final Cut ★★★★★☆
- Wordpress ★★★★★☆
- Growth Hacking Tools ★★★★★☆
- Lead generation ★★★★★☆
- Social Media Marketing ★★☆☆☆☆

Languages Skills

- Espanol ★★★★★☆
- English ★★★★★☆
- Portuguese ★★★☆☆☆

Soft Skills

- Empatia
- Problem Solving
- Positive Thinking
- Result Oriented

Hobbies & Sports

